

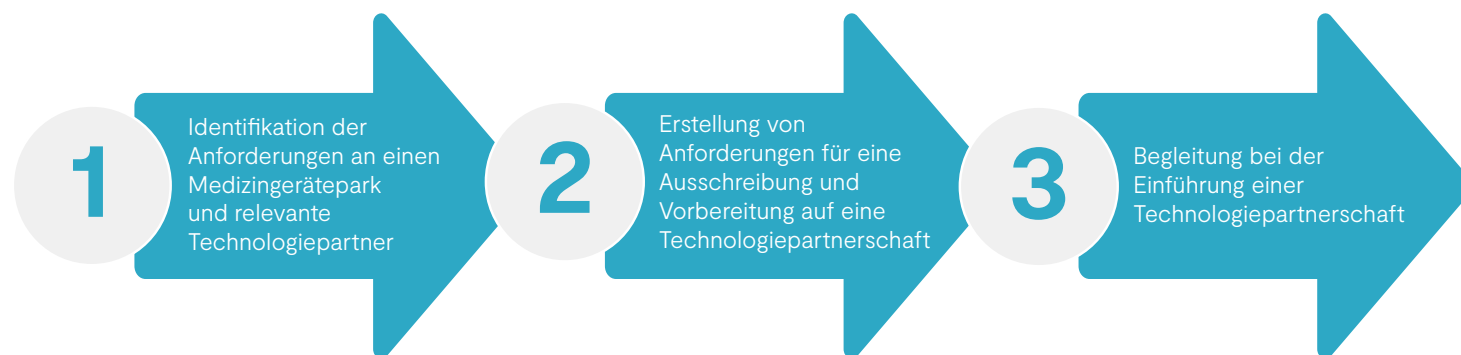
Technologiepartnerschaft

Auf die heutige Krankenhauslandschaft treffen zunehmende Digitalisierungsanforderungen und Kostendruck. In diesem Kontext repräsentiert der Medizingerätepark eine wichtige und kostenintensive Stellschraube zur erfolgreichen Bewältigung dieser Herausforderungen. Dabei ermöglichen Technologiepartnerschaften mit Geräteherstellern eine ausgezeichnete Möglichkeit zur Effizienzsteigerung durch Modernisierung und fachmännische Wartung aller technischen Gerätschaften durch einen spezialisierten Anbieter zu vorteilhaften Konditionen. Damit eine Partnerschaft jedoch auf Ihr Krankenhaus zugeschnitten ist, unterstützt Sie Detecon neutral bei der Aufbereitung Ihrer Anforderungen und Erstellung der Ausschreibung.

Pain Points

- Liquiditätsbindung durch teure Medizingroßgeräte
- Häufig eine Vielzahl unterschiedlicher Anbieter ohne wirkliche Mehrwerte
- Optimierbare Prozesse zur höheren Auslastung/Kostendeckung
- Mangel an Experten
- Investitionsstau
- Reputation

Vorgehen



Kundennutzen



Neutrale Kosten-Nutzen-Analyse von Partnerschaft

Individuelle Bewertung von tatsächlichem Mehrwert möglicher Technologiepartnerschaft.



Anforderungsanalyse & Strukturierung Medtech-Team

Entwicklung eines individuellen, mehrfach anwendbaren und flexibel skalierbaren Konzeptes.



Herstellerunabhängigkeit

Vergleich von Angeboten verschiedener Partner, um passendes Offering zu identifizieren.

Kontakt



Pascal Frank
Tel.: +41 43 8886537
pascal.frank@detecon.com